

# 1961—1970

## Periodo de crecimiento



Para 1961, las ventas en Standard Iron eran justo arriba de dos millones de dólares. Standard Iron recibió su primer contrato importante para fabricar material para una planta de tratamiento de agua residual en 1962. Desde entonces, Standard Iron ha completado más de 150 proyectos de tratamiento de agua y drenaje en la parte superior del medio oeste.

### 1963



En 1963, Standard Iron obtuvo exitosamente su primer contrato por metal estructural y metales misceláneos para el Burger Federal Building (antes Federal Courts Building) en St. Paul. Más de 3000 toneladas de metal estructural fue fabricado para este proyecto.

### 1965



En 1965, el hijo de Heine, Rusty, se unió a Standard Iron como vendedor OEM (Fabricante de Equipo Original) para establecer la División de Fabricación por Contrato.

En los 60s, “outsourcing” de metal era el “nuevo modo”, grandes y pequeñas empresas corporaciones podían crecer sin gasto de capital por edificios y equipo. Standard Iron se aprovechó de esta oportunidad y empezó a proporcionar servicios de “outsourcing” a muchos fabricantes de equipo agricultor a lo largo del medio oeste. De este servicio de outsourcing la División de Fabricación por Contrato fue establecida y se ha convertido en una parte significativa del negocio de Standard Iron.